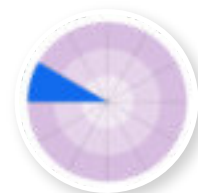


Argumenteren



Argumenteren is een van de gedragingen die deel uitmaakt van de Overtuigen-stijl van de Sfeer van Invloed 360°.

Weten hoe je een goed argument moet opbouwen, is een nuttige vaardigheid. Om je standpunt te ondersteunen en jouw argumenten op een voor je gesprekspartners gemakkelijk te accepteren manier te presenteren, adviseren wij je om je primair op het volgende te richten:

- Wees goed voorbereid.
- Gebruik het juiste aantal argumenten. Niet te weinig, maar zeker niet te veel!
- Hou het simpel.



**The aim of argument,
or of discussion,
should not be victory,
but progress.**

- Joseph Joubert

Oefening 2: Publiekscheck

Om een argument waardevol te maken, moet het resoneren met de specifieke persoon of personen met wie je praat. Neem de tijd en verplaats jezelf in hun positie. Wat is belangrijk voor hen? Wat herinner je je van eerdere ervaringen en discussies? Kijk terug naar de argumenten die je in de vorige oefening hebt opgeschreven. Markeer (✓) de argumenten waarvan je denkt dat ze bij je gesprekspartner(s) zullen resoneren in de kolom aan de rechterkant.

Oefening 3: Kies en vereenvoudig

Nu is het tijd om te kiezen. Als je te veel argumenten gebruikt, kom je als onzeker of opdringerig over. We dagen je uit om de argumenten die jij het sterkst vindt te kiezen en deze in onderstaande tabel te noteren.

Laatste check! Kan je het argument vereenvoudigen? Verberg je niet achter jargon of onnodig dure woorden. Nu ben je klaar om de impact van jouw argumenten uit te proberen.

Good luck!

Top 3 argumenten

Evaluatie:

Hebben jouw argumenten de impact gehad die je wilde?



1



2



3



4



5

Wat heb je geleerd? Welke inzichten heb je opgedaan?

Wat is er goed gegaan? Wat zou je weer hetzelfde doen?

Wat kan je doen om jouw optreden te verbeteren?

Wat is je volgende stap?