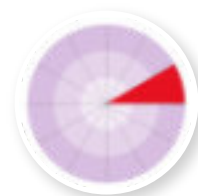


VERBINDEN

Gezamenlijke Belangen Achterhalen



Gezamenlijke belangen achterhalen is een van de gedragingen die deel uitmaakt van de Verbinden-stijl van de Sfeer van Invloed 360°.

Om win-win situaties te creëren is het van belang dat de belangen van alle betrokken partijen helder zijn. Dit betekent dat het cruciaal is om je interesses te delen **en** dat je erachter komt wat belangrijk is voor jouw gesprekspartners.



“Our challenge is to remind ourselves that we do have common interests, common grounds, and common dreams.”

- Janet Reno

Oefening 1: Wat - Waarom - Waarom - Waarom - Waarom

We beginnen met het eerste deel: **jouw belangen delen**. Om deze belangen duidelijk te maken, raden we je aan jezelf de volgende vraag te stellen:

- "Wat is belangrijk voor **mij** in deze samenwerking, situatie of opdracht?"

Noteer het antwoord in onderstaande tabel. Ga dan door met nog 4 "waarom"-vragen (of totdat je geen antwoorden meer hebt). Je zult merken dat je tot de kern komt van wat echt belangrijk voor je is! Deel deze informatie met je gesprekspartners.

Wat is belangrijk voor **mij** in deze samenwerking/situatie/opdracht?

Waarom is dat belangrijk?

Waarom is dat belangrijk?

Waarom is dat belangrijk?

Waarom is dat belangrijk?

Oefening 2: Wat - Waarom - Waarom - Waarom - Waarom

De volgende stap is: **ontdek wat belangrijk is voor anderen**. We raden je aan dezelfde methode te gebruiken die je gebruikt hebt om je eigen belangen te achterhalen. Vraag mensen:

- "Wat is belangrijk voor **jou** in deze samenwerking, situatie of opdracht?"

Ga dan door met nog 4 "waarom"-vragen (of totdat ze geen antwoorden meer hebben). Je kan ervoor kiezen om onderstaande tabel al dan niet te gebruiken. Als je van plan bent de antwoorden van je gesprekspartner op te schrijven, kan het goed zijn om dit van tevoren te vertellen.

Wat is belangrijk voor **jou** in deze samenwerking/situatie/opdracht?

Waarom is dat belangrijk?

Waarom is dat belangrijk?

Waarom is dat belangrijk?

Waarom is dat belangrijk?

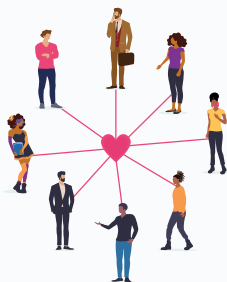
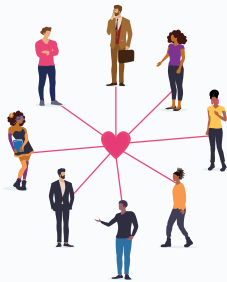
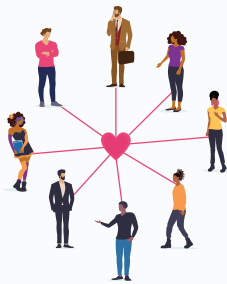
Vergeet niet om te blijven vragen naar hun belangen. Zijn er nog andere zaken die zij belangrijk vinden in de huidige samenwerking, situatie of opdracht?

Herhaal dezelfde **Wat - Waarom - Waarom - Waarom - Waarom -vragen** totdat al hun belangen duidelijk zijn.

Oefening 3: Gemeenschappelijke belangen ontdekken

Je weet nu dus wat voor jou belangrijk is **en** wat belangrijk is voor jouw gesprekspartners of samenwerkingspartners. De volgende stap is om te ontdekken welke belangen jullie gemeen hebben. Neem even de tijd om jullie gemeenschappelijke interesses in onderstaande tabel te noteren.

Onze gezamenlijke belangen:



De laatste stap? Deel deze gezamenlijke interesses. Dit zijn de ingrediënten waarop je win-win situaties en oplossingen kunt bouwen!

Evaluatie:

Hoe ging je poging om gezamenlijke belangen te achterhalen en te delen?



1



2



3



4



5

Wat heb je geleerd? Welke inzichten heb je opgedaan?

Wat is er goed gegaan? Wat zou je weer hetzelfde doen?

Wat kan je doen om jouw optreden te verbeteren?

Wat is je volgende stap?