

VERBINDEN

Overeenkomsten Benadrukken



Overeenkomsten benadrukken is een van de gedragingen die deel uitmaakt van de Verbinden-stijl van de Sfeer van Invloed 360°.

Als je bereid bent de overeenkomsten tussen jezelf en je gesprekspartners te zien, garanderen we dat je ze zult vinden. Dit betekent dat het hebben van de **juiste mindset** van groot belang is als je dit gedrag wilt ontwikkelen.



“The way to go from discord to harmony is to go from concentrating on differences to concentrating on similarities.”

- Tony Robbins

Oefening: Focus op overeenkomsten

To make sure your mind is set on finding similarities, you can:

- Schrijf op een post-it "**benadrukken van overeenkomsten**" en leg het op een zichtbare plek.
- Herinner jezelf eraan om je te focussen op overeenkomsten voordat je naar een afspraak of vergadering gaat.
- Neem tijdens de afspraak of vergadering een voorwerp (bijvoorbeeld een pen, sleutelhanger) mee dat symboliseert dat je je op overeenkomsten richt. Leg het voor je neer tijdens de vergadering, zodat je een visuele herinnering hebt.

Onthoud: het benadrukken van overeenkomsten situeert zich aan de relatiekant van de Sfeer van Invloed 360°. Het gaat **niet** om het eens zijn over de inhoud (ideeën, meningen, doelen). Het **gaat** over het onder de aandacht brengen van gedeelde interesses, behoeften en wensen.

Voorbeeldzinnen: Wijs op overeenkomsten

Wat kan je doen als je tijdens gesprekken gedeelde interesses, behoeften en wensen ontdekt? Deel ze!! Hier zijn een paar voorbeelden van zinnen die je op weg kunnen helpen.



Evaluatie:

Hoe ging je poging om overeenkomsten te benadrukken?



1



2



3



4



5

Wat heb je geleerd? Welke inzichten heb je opgedaan?

Wat is er goed gegaan? Wat zou je weer hetzelfde doen?

Wat kan je doen om jouw optreden te verbeteren?

Wat is je volgende stap?